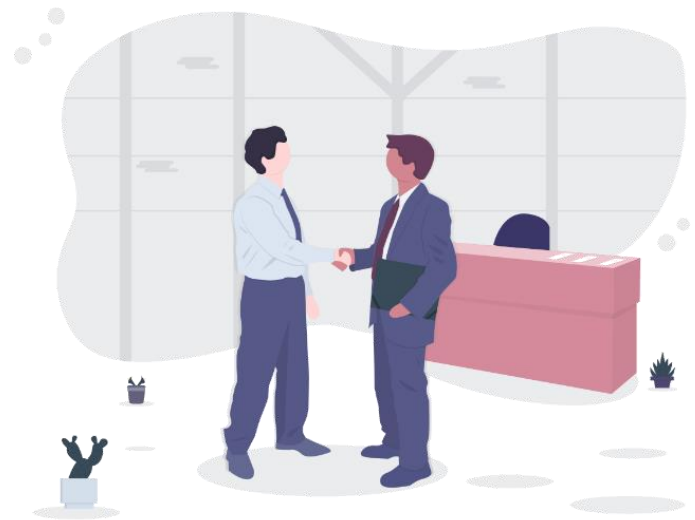
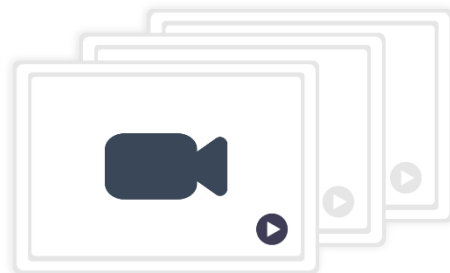


# 360°ロープレ 説明資料

---

コミュニケーションスキルを  
短期間で **圧倒的** に向上させるプログラムです





1. 音声・表情・姿勢を高精度端末で録画、録音  
対象者に課題や強みを刷り込む



2. 元大手IT企業の営業パーソン  
マネージャーが専任コーチとして伴走



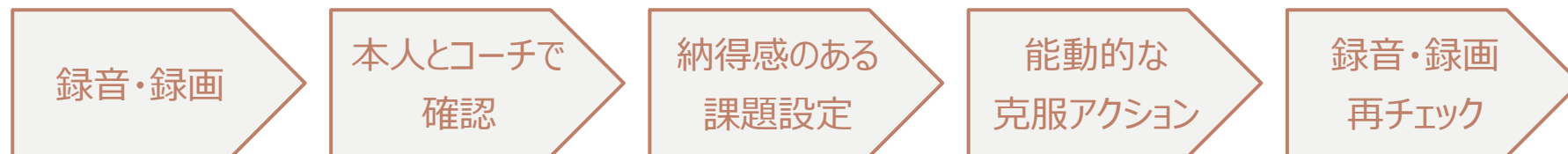
3. 全5回×期中のコーチングで  
課題克服まで伴走しきる体制

- ✓ 録音・録画からスタートする事により、本人 & コーチともに納得感のある課題設定が可能で改善アクションを能動的に行うことが可能
- ✓ 無意識にしていた癖を発見し、意識化することが可能

## 一般的な感覚指導



## 360°ロープレ



✓ 高精度端末で録画することで納得感の高い課題設定が可能

360°ロープレ

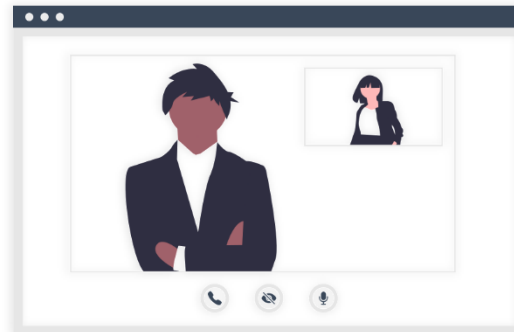
録音・録画

本人とコーチで  
確認

納得感のある  
課題設定

能動的な  
克服アクション

録音・録画  
再チェック



✓ 受賞経験者に限定した大手IT企業出身の営業パーソン、マネージャーをコーチに据えることで、効果の高い課題設定、アクションを設定

360°ロープレ

録音・録画

本人とコーチで  
確認

納得感のある  
課題設定

能動的な  
克服アクション

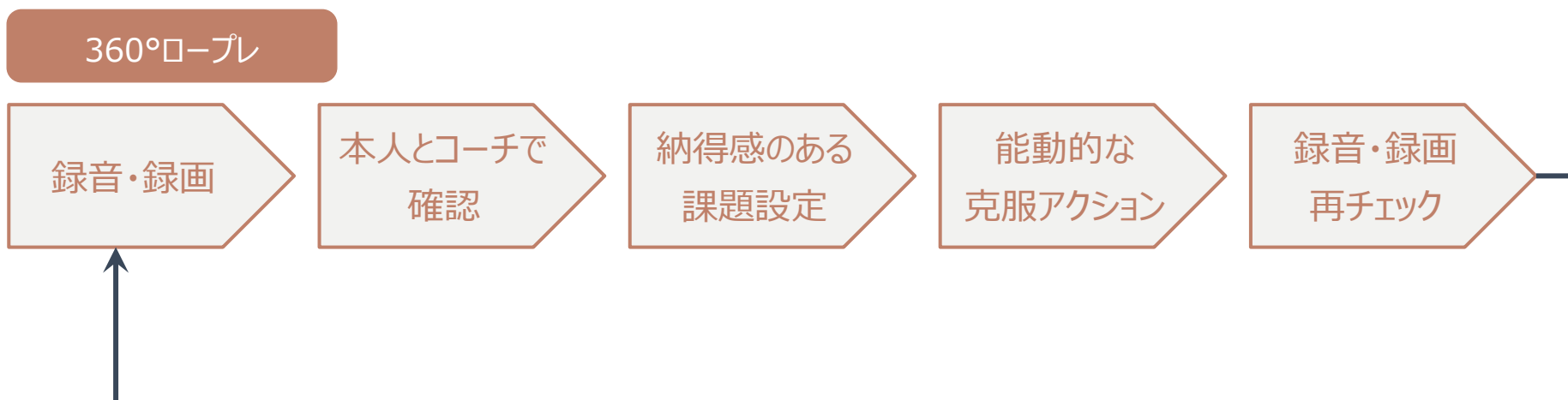
録音・録画  
再チェック



## アサインコーチ陣

- ・大手EC事業立ち上げ経験者
- ・SaaS系事業、営業責任者
- ・50名以上の営業組織マネージャー

- ✓ 下記フローを何度も回すことで圧倒的な改善につなげます
- ✓ ロープレセッション外の日々のコーチングを実施することでより能動的なアクション実施を実現します



全5回のパッケージ内で  
本フローを繰り返します！

- ✓ 各回毎に、テーマを設け営業理論も習得可能
- ✓ 各回の間は、電話等でコーチングセッションを実施

#	内容	所要時間
1回目	・初回オリエンテーション ・360°ロールプレ×1~2	2時間
2回目	・ソーシャルスタイル理論の座学 ・360°ロールプレ×1~2	2時間
3回目	・TEL商談の基本の座学 ・360°ロールプレ×1~2	2時間
4回目	・認知バイアスの座学 ・360°ロールプレ×1~2	2時間
5回目	・360°ロールプレ×2	2時間



- ✓ 営業力の向上を実感したと答えた方は100%
- ✓ 大手企業、ベンチャー企業へ数十社への支援実績

## ご利用企業様



## 受講された従業員様のお声※

実際に受講してみて、

「営業力の向上を実感した」と答えた方

100%



女性・Mさん

客観的なフィードバックが得られたので、自分の得意・不得意なターゲット層に気付くことができました。



男性・Dさん

ターゲットのタイプ別の対応方法など、営業の型を増やすことができました。

- ✓ 弊社別事業である「営業代行」との組み合わせにより、一部お値引きなども可能となっております。お気軽にご相談くださいませ。

#	名称	価格 (税別)	備考
1	360°ロープレ 標準パック	22.5万	
2	360°ロープレ ライトパック	12.5万	オンラインによるロープレ研修
3	360°ロープレサブスク型	3万/月	オンラインによるロープレを 1日30分、週に2度可能

✓ 360°ロープレは業種業界問わず、様々な企業様に対してご提案、高い成果をお約束いたします

## ケース1 新入社員のコミュニケーション研修に

| 学生言葉、態度を徹底矯正

## ケース2 エンジニアをマネジメント人員へ

| エンジニアとしては優秀だが、コミュニケーションに難ありな人員を社外にも出せるプロジェクトマネジメント人員へ

## ケース3 クレームの多い接客担当を売れっ子へ

| 接客販売系の業種における、販売迄の再現性の高い接客プロセスをロープレ内で作成。

